

Outsourcing og produktion i Kina

– pas på faldgruberne

STOR ØKONOMISK GEVINST

- Materialeomkostningerne er ca. 10 % lavere end i Danmark
- Arbejdslønnen 1/10 af dansk løn
- Dækningsbidrag er ca. 20 % mod normalt 45 % i Danmark
- Elektronikprodukter kan derfor produceres ca. 30 % - 40 % billigere end i Danmark og ca. 10 % - 20 % billigere end produceret af en dansk producent med egen produktion i Kina.
- Metalbearbejdede emner er omkring 50 % billigere og på støbegods spares der ca. 60 % i forhold til Danmark.

APC APS ER ET DANSK KINESISK OUTSOURCING FIRMA, DER PRODUCERER KUNDEDESIGNEDE KOMPO- NENTER OG FÆRDIGE PRODUKTER I ASIEN:

- Electronic Manufacturing Service (EMS), Box Build (Mekatronik)
- Plast, sprøjttestøbning og fremstilling af formværktøjer.
- Metalbearbejdning, såvel spåntagende som spånløs samt støbegods.
- Kundedesignede elektronikkomponenter:
 - PCB, optokomponenter, transformatorer, ledningskonfektionering, folietastaturer
- Produktudvikling og prototypefremstilling af emner og færdige produkter klar til salg fra Danmark
- ISO 13485 (Medico), ISO 9001:2002, ISO 14001, QS9000, TS 16949

Med en lokal Dansk repræsentation i Kina kan man trygt outsource, og source, hele eller dele af sin produktion til Kina. Det hjælper danske APC sine kunder med.

Måden APC har sammensat sit koncept, bringer minder om tidligere tiders danske brugsforeninger, hvor man gennem fælles indkøb opnåede lavere priser og andre fordele, end det enkelte medlem var i stand til alene.

– Vi samler flere kunder med henholdsvis store og mindre stykantal og placerer ordren hos den enkelte producent, som vi i forvejen har et godt og langvarigt samarbejde med. Det giver en styrke som den enkelte kunde ikke ville kunne opnå ved at komme til Kina. I og med at vi efterhånden er så kendte herude, kender vi også faldgruberne, og ved, hvordan de undgås. Går man ind på nettet for at finde en kinesisk producent er faldgruberne utallige. Det er slet, slet ikke sikkert at virkeligheden og websiden stemmer overens, advarer Bodil Sylvest Jensen.

FIND DEN RIGTIGE PRODUCENT

Mange danske virksomheder, selv store produktionsvirksomheder, vil i kinesiske sammenhænge være små spillere. Det er derfor uhyre vigtigt at man finder en producent i mellemstørrelse, som matcher produktionsbehov og -kvalitet.

– Man finder alt herude: fra de teknologisk mest avancerede fabrikker til produktion i garager. Vi tilbringer megen tid herude og vi placerer ingen ordrer før vi selv har tjekket alt meget grundigt. Vi har vores egne auditskemaer og vi kender vores underleverandører særdeles godt, fastslår Bodil Sylvest Jensen. På denne måde sikres kvalitet og leveringsoverholdelse.

DYRK BEKENDTSKABET

Værdien af et godt lokalt kendskab kan næppe undervurderes. I Kina spiller personlige forhold en meget stor rolle, og bekendtskaber skal dyrkes. Spis middag med direktøren, hav LEGO med til hans børn og tag imod dem på bedst mulige måde.

Forudsætningen for en succesfuld sourcing i Kina hænger desuden sammen med at den tilhørende dokumentation er udført uhornt grundigt, og i Kina skal tingene dokumenteres med tegninger styklister osv. selvfølgelig på engelsk.

– Skal man kommunikere med kineserne skal man ikke fortælle dem, man skal vise dem. De er et utroligt visuelt folk. Det fungerer, slutter Bodil Sylvest Jensen.

APC – ASIAN PRODUCTION & COMPONENTS APS WWW.APC.AS

Virksomheden blev grundlagt som sønderjysk elektronikfabrik gennem 18 år, og opnåede flere priser bl.a. landsvinder af "Entrepreneur of the Year".

Da produktionen blev for dyr i Danmark flyttede virksomheden til Filippinerne og skiftede navn til APC ApS.

Efter 3 år viste det sig, at det var billigere at benytte underleverandører i Kina frem for egenproduktion, idet ejerforhold og subsidier giver nationale ejere præferencer.

Herefter besluttedes det at åbne egne kontorer i Hong Kong/Shenzhen og Shanghai i Kina. Ud over hovedkontoret i Sønderborg.

Konceptet hedder kundetilpasset produktion for danske industrikunder – bortset fra enkelte standardprodukter.

Kunderne betaler den Kinesiske producent direkte og har intet økonomisk engagement med APC ApS. APC kan derfor opfattes som kundens gratis indkøb, service – og til dels teknisk afdeling.

